



Account Manager (m/w/d) **Standort: Lilienthal bei Bremen**

Wir suchen **ab sofort**, in Vollzeit einen Account Manager(m/w/d), zur Verstärkung unseres Teams in Lilienthal / Bremen.

Sie sind ein Organisationstalent?
Sie arbeiten gerne und mit Freude?
Eigenständig & selbstverantwortlich?
Dann senden sie uns Ihre Bewerbung per email.

Ansprechpartner: Gerald Diercks
bewerbung@memorysolution.de

Aufgaben

- Konzeption und Vertrieb von IT-Lösungen mit der Schwerpunkt-Ausrichtung auf Server-, Storage- und High-End Workstation-Systeme sowie dafür geeignete Peripherie.
- Telefonische und persönliche Neukundenakquise sowie Presales Consulting in der gesamten DACH-Region.
- Angebotserstellung, Vertrags- und Abschlussverhandlungen.

Anforderung

- Sie sind offen, begeisterungsfähig und agieren mit hoher Motivation und Freude am Vertrieb von technischen Lösungen.
- Sie suchen den Kundendialog und überzeugen durch angenehme und qualifizierte persönliche Betreuung per Telefon, Email und sonstigen Kommunikationsformen.
- Sie verfügen über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse.



Memorysolution GmbH

Als einer der führenden Spezialdistributoren für Speicher- und Serverprodukte in Europa verstehen wir uns als Impulsgeber im europäischen Markt. Weltweit beliefern wir seit mehr als 20 Jahren gewerbliche Kunden mit den neusten Speichertechnologien, hochmodernen und technologisch fortschrittlichen Serverkomponenten und Komplettsystemen. Neben der klassischen Distribution von Hardwarekomponenten bieten wir eine Vielzahl an Serviceleistungen, welche weit über dem Branchenstandard liegen. Getreu unserem Motto „enjoy the experience“ leben wir einen Standard der seinesgleichen sucht.

Bildnachweis: <https://pixabay.com/de/job-jobangebot-stellenangebot-2860035/>