

KEY ACCOUNT MANAGER / SALES MANAGER (M/W/D) INDUSTRIAL

AUFGABEN

- Strategischer Ausbau des Vertriebs im Industrie - und Automotive-Sektor in Europa. Zielmärkte: Automation, Automotive, Industrial, Medical, IoT, Embedded Computing, Networking, etc.
- Etablieren der Memorysolution GmbH als autorisierter Distributor und Lösungsanbieter rund um das Thema DRAM & FLASH.
- Generieren von Business Leads (OEM & EMS), sowie identifizieren und abschließen von Design-Wins.
- Technische Kundenberatung hinsichtlich optimaler Bauteilwahl für eine langfristige Verfügbarkeit. Das Aufzeigen von 2nd Sources gehört ebenfalls zum Beratungsschwerpunkt. Unterstützung kommt von Kollegen und Herstellern.
- Erstellen und überwachen von Forecasts und Rahmenverträgen in Abstimmung mit Kunden und Lieferanten.
- Planung der Produktbeschaffung und strategischer Bevorratung des Portfolios in Zusammenarbeit mit dem Einkauf.
- Kundenbesuche im In- und Ausland
- Besuchen / Ausstellen (organisieren) von Messen in Zusammenarbeit mit dem Marketing.

IHR PROFIL

- Idealerweise abgeschlossenes Studium der Ingenieurwissenschaft oder Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Halbleitern
- Ein breites Netzwerk in der Industrie
- Microsoft Office Routine
- Ausgezeichnete Präsentationsfähigkeit & Hands on Mentalität
- Freude am eigenständigen Arbeiten

WIR SUCHEN MENSCHEN, DIE ETWAS BEWEGEN WOLLEN.

MIT BEGEISTERUNG, NEUGIER, MUT UND LEIDENSCHAFT!

Interessiert? Dann lassen Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen, inkl. Gehaltsvorstellung & mögl. Eintrittstermin an: bewerbung@memorysolution.de zukommen.

WER WIR SIND

Memorysolution GmbH ist auf die exzellente Distribution hochwertiger IT-Komponenten für Client-, Server- und Industrie-Anwendungen spezialisiert. Insgesamt 45 Mitarbeiter betreuen rund 4000 Kunden aus 44 Ländern. Als Spezialdistributor für Speichermodule gestartet, entwickelt Gründer und Geschäftsführer, Gerald Diercks, das Sortiment eng am innovativen Bedarf von IT-Resellern und Integratoren in Europa, Asien und den USA weiter. Neben dem 2017 neu gebauten Hauptsitz mit Europalager in Breisach am Rhein agiert Memorysolution mit einer eigenen Tochtergesellschaft in Hong Kong, Niederlassungen in Hamburg, Frankfurt, Braunschweig und Bremen unterstreichen die Präsenz und Nähe im deutschen IT-Markt. Deutliche Umsatzzuwächse - erfordern die Erweiterung der Teams um zusätzliche Mitarbeiter!

WAS WIR BIETEN

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis in Vollzeit 40 Stunden/Woche
- 30 Tage Urlaub
- Interne Trainings und Schulungen sowie Möglichkeit von Zuschüssen und Freistellungen für berufliche oder nebenberufliche Weiterbildungen
- Office / VPN Anbindung
- Vergütung Fixum + Provision / Bonifikation
- Jahressonderzahlungen
- Dienstfahrzeug

