



 Breisach am Rhein (Freiburg)

# Senior Sales Manager:in

- Aufbau und Pflege von Key-Accounts in Datacenter, Systemhäusern und Resellern.
- Vertrieb und Beratung von Enterprise- und Datacenter-Hardware.
- 3-5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Enterprise-Hardware oder Serverlösungen
- Vollzeit (unbefristet), 30 Tage Urlaub, Home Office Möglichkeit, Fixgehalt + Boni, Dienstfahrzeug.



Bewerben Sie sich mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an: [bewerbung@memorysolution.de](mailto:bewerbung@memorysolution.de)



# Senior Sales Manager:in

## Ihre Aufgaben

- Aufbau und Pflege von Key-Accounts in Datacenter, Systemhäusern und Resellern
- Vertrieb von Enterprise- und Datacenter-Hardware mit Fokus auf Speicher- und Hochleistungsserver
- Akquisition und Entwicklung von Neukunden im B2B-Bereich, Fokus auf Schlüsselkunden.
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

## Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung, wirtschaftswissenschaftliches Studium
- 3-5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Enterprise-Hardware oder Serverlösungen
- Ausgezeichnete vertriebliche Fähigkeiten und Kommunikationsstärke
- Erfahrung im Umgang mit Key-Accounts und der Entwicklung von langfristigen Kundenbeziehungen

## Wir bieten

- Unbefristete Vollzeitstelle (39 Stunden/Woche) mit 30 Tagen Urlaub
- Home Office Möglichkeit
- Fixgehalt + Provision/Boni, Jahressonderzahlungen
- Dienstfahrzeug
- Flache Hierarchien und direkter Einfluss auf die Unternehmensentwicklung



Bewerben Sie sich mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an: [bewerbung@memorysolution.de](mailto:bewerbung@memorysolution.de)