

Wir suchen für unseren Standort Bremen eine:n

# HPC Senior Sales Manager:in

Mustang Systems ist als Anbieter individueller IT-Systemlösungen Teil der Memorysolution GmbH, die seit über 25 Jahren als internationaler Spezialdistributor für Speicher-ICs und -Module sowie hochqualifizierter Lösungsanbieter im Industriebereich tätig ist.

## Ihre Aufgaben

- Sie sind im direkten Austausch mit potenziellen und aktuellen Kunden, präsentieren unser Portfolio und erstellen Angebote
- In der Bestandskundenbetreuung sind Sie erste:r Ansprechpartner:in, wenn es um die Lösungsfindung für technische Probleme und die Beantwortung von Kundenfragen geht
- Gemeinsam mit dem Mustang Systems Team arbeiten Sie an Client-Server-Konzepten, um den größtmöglichen Kundennutzen zu stiften

## Ihr Profil

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung – vorzugsweise IT-Systemkaufmann:frau bzw. Kaufmann:frau für IT-Systemmanagement oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie verfügen über relevante Berufserfahrung in den Bereichen Sales, Consulting, Business Development oder in einem vergleichbaren Tätigkeitsbereich
- Sie sind herausragend im Kundenbeziehungsmanagement, haben Freude am direkten Kontakt mit Kunden und an der Entwicklung neuer Kundenbeziehungen
- Sie begeistern sich für neue Technologien und technische Produkte
- **Ihr großes Plus:** Sie verfügen über Produktkenntnisse von IT-Herstellern und deren Portfolio (vorzugsweise Supermicro)

## Wir bieten

- Wir bieten flache Hierarchien und viel Impact auf die langfristige Entwicklung der Memorysolution GmbH im Rahmen Ihrer Tätigkeit
- Aufbau eines enormen Industrie Know-Hows und Arbeit in einem der größten Zukunftsmärkte
- Unbefristete Festanstellung mit attraktiver, leistungsbasierter Vergütung und persönlichem Weiterentwicklungsbudget
- Professionelle Einarbeitung am Arbeitsplatz und „am Kunden“ mit Onboarding-Tagen zur Orientierung sowie ein persönlicher Pate zur Begleitung in den ersten Monaten

## Sie sind der/die richtige Kandidat:in?

Dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: [bewerbung@memorysolution.de](mailto:bewerbung@memorysolution.de)

