

Wir suchen für unseren Standort Frankfurt eine:n

Senior Account Manager:in für Geschäftskundenvertrieb

Mit über 25 Jahren Erfahrung ist die Memorysolution GmbH ein führender, internationaler Spezialdistributor für Speicher-ICs und -Module sowie hochqualifizierter Lösungsanbieter im Industriebereich und Partner für individuelle IT-Systemlösungen.

Ihre Aufgaben

- Betreuung von Top-Kunden, Ausbau von Geschäftsbeziehungen
- Kundengewinnung bzw. Analyse potenzieller Kunden und Erstellung von individuellen Vertriebskonzepten
- Unterstützung der Sales Kollegen bei komplexen Kundenaufträgen
- Marketingaktionen bei Business Partnern, Einsatz von Hersteller-Marketing-Tools und Materialien
- Teilnahme und Durchführung von produktspezifischen Trainings als Teil der Strategie unter Berücksichtigung der vereinbarten Ziele
- Mitgestaltung, Durchführung und Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt BWL oder eine vergl. kaufm. Ausbildung
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Bereich Sales und Business Development
- Produkt- und Technologiespezialist für das Supermicro-Produktportfolio mit Fokus im Bereich Server & Storage
- Ausgeprägte Kenntnisse im IT Lösungsbusiness
- Professioneller Umgang mit Social Media Instrumenten
- Sehr gute MS Office Kenntnisse (Excel) sind erforderlich
- Ausgezeichnete Deutsch -, sowie sehr gute Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- Ausgeprägte konzeptionelle und analytische Denkweise, Teamgeist, hohe soziale Kompetenz
- Herausragende Verkaufs-, Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Erfahrung im nationalen- und internationalen Umfeld

Wir bieten

- Flache Hierarchien und viel Impact auf die langfristige Entwicklung der Memorysolution GmbH im Rahmen Ihrer Tätigkeit
- Aufbau eines enormen Industrie Knowhows und Arbeit in einem der größten Zukunftsmärkte
- Unbefristete Festanstellung mit attraktiver, leistungsbasierter Vergütung und persönlichem Weiterentwicklungsbudget

Sie sind der/die richtige Kandidat:in?

Dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: bewerbung@memorysolution.de

