

Wir suchen für unseren Standort Breisach eine:n

# Sales Manager:in für Geschäftskundenvertrieb

Mit über 25 Jahren Erfahrung ist die Memorysolution GmbH ein führender, internationaler Spezialdistributor für Speicher-ICs und -Module sowie hochqualifizierter Lösungsanbieter im Industriebereich und Partner für individuelle IT-Systemlösungen.

## Ihre Aufgaben

- Aufbau des eigenen Kundennetzwerkes
- Betreuung & passgenaue Beratung von Bestandskunden
- Kommunikation mit Kunden u. Interessenten - auf allen Geschäftsebenen
- Akquisition von Neukunden im B2B Bereich (Dialogmarketing Tel., E-Mail & Chat)
- Teilnahmen an Messen und Veranstaltungen

## Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- Kommunikationsstärke sowie professioneller Umgang mit Social Media Instrumenten
- Microsoft Office Routine
- Ausgezeichnete Deutsch-, sowie gute Englischkenntnisse in Wort & Schrift
- Erste Erfahrungen im Vertrieb, ideal im B2B Bereich
- Soziale Kompetenzen & Hands on Mentalität
- Gute Kenntnisse im IT Lösungsbusiness von Vorteil

## Wir bieten

- Flache Hierarchien und viel Impact auf die langfristige Entwicklung der Memorysolution GmbH im Rahmen Ihrer Tätigkeit
- Aufbau eines enormen Industrie Knowhows und Arbeit in einem der größten Zukunftsmärkte
- Unbefristete Festanstellung mit attraktiver, leistungsbasierter Vergütung und persönlichem Weiterentwicklungsbudget

## Sie sind der/die richtige Kandidat:in?

Dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: [bewerbung@memorysolution.de](mailto:bewerbung@memorysolution.de)

