



 Breisach am Rhein (Freiburg)

Sales Manager:in

- Aufbau und Pflege des Kundennetzwerks in Datacenter und Systemhäusern.
- Vertrieb und Beratung von Enterprise- und Datacenter-Hardware.
- Kommunikationsstärke, Lust auf aktiven Vertrieb, Kenntnisse in Enterprise Hardware von Vorteil.
- Vollzeit (unbefristet), 30 Tage Urlaub, Home Office Möglichkeit, Fixgehalt + Boni, Dienstfahrzeug.



Bewerben Sie sich mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an: bewerbung@memorysolution.de



Sales Manager:in

Ihre Aufgaben

- Aufbau und Pflege des Kundennetzwerks in Datacenter, Systemhäusern und Resellern
- Vertrieb von Enterprise- und Datacenter-Hardware mit Fokus auf Speicher- und Hochleistungsserver
- Beratung und Betreuung von Bestandskunden
- Neukundenakquisition im B2B-Bereich (Telefon, E-Mail, Chat)
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Kommunikationsstärke und Begeisterung für Vertrieb
- Ausgezeichnete Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Erste Vertriebserfahrung, idealerweise im B2B-Bereich
- Gute Kenntnisse im IT-Lösungsbusiness von Vorteil

Wir bieten

- Unbefristete Vollzeitstelle (39 Stunden/Woche) mit 30 Tagen Urlaub
- Home Office Möglichkeit
- Fixgehalt + Provision/Boni, Jahressonderzahlungen
- Dienstfahrzeug
- Flache Hierarchien und direkter Einfluss auf die Unternehmensentwicklung



Bewerben Sie sich mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an: bewerbung@memorysolution.de